

CLASSIC Schmierstoff und EMKA Schmiertechnik bündeln ihre Stärken – gemeinsam für eine erfolgreiche Zukunft

Strategische Partnerschaft schafft neue Perspektiven für den Autoteilehandel, Werkstätten und gemeinsame Kunden. Die etablierte Marke EMKA bleibt erhalten und wird gezielt weiterentwickelt.

Hoya / Bretzfeld – Die CLASSIC Schmierstoff GmbH & Co. KG und die EMKA Schmiertechnik GmbH bündeln im Rahmen einer langfristigen strategischen Partnerschaft ihre Kompetenzen, um ihre Marktpositionen auszubauen und ihren Kunden ein erweitertes Produkt- und Serviceangebot zu bieten.

Im Zuge der Partnerschaft beteiligt sich CLASSIC Schmierstoff an der EMKA Schmiertechnik GmbH. **Die Marke EMKA bleibt mit ihrer eigenständigen Identität und Marktpositionierung erhalten.** Für Kunden und Geschäftspartner stehen dabei Kontinuität, Verlässlichkeit und neue Entwicklungsmöglichkeiten im Vordergrund.

Bewährte Stärken erhalten – neue Möglichkeiten schaffen

EMKA Schmiertechnik ist ein etablierter Partner des Autoteilehandels und der Werkstattbranche. Das Unternehmen bietet ein breites Sortiment hochwertiger Schmierstoffe, praxisorientierte Werkstattkonzepte, AdBlue®-Lösungen und technische Serviceleistungen.

Durch die Zusammenarbeit mit CLASSIC Schmierstoff eröffnen sich zusätzliche Perspektiven in den Bereichen Produktentwicklung, Beschaffung, Logistik, Digitalisierung und internationaler Marktbearbeitung. Ziel sind ein zukunftsfähiges Produktsortiment, leistungsfähige Versorgungskonzepte und die Weiterentwicklung bestehender Serviceangebote.

Gemeinsam stärker für Kunden und Partner

Beide Unternehmen verbinden langjährige Erfahrung, Branchenkompetenz und eine mittelständische Ausrichtung. Die Partnerschaft soll bestehende Stärken ergänzen und neue Wachstumschancen schaffen. „Mit EMKA gewinnen wir einen starken Partner, der sich insbesondere im Autoteilehandel und Werkstattgeschäft erfolgreich positioniert hat. Uns verbinden hohe Produktqualität, Kundenorientierung und verlässliche Partnerschaften. Gemeinsam möchten wir neue Potenziale erschließen und die Entwicklung von EMKA vorantreiben. Dabei ist uns wichtig, die Identität der Marke und die bestehenden Kundenbeziehungen zu erhalten und zu stärken“, erklärt **Sebastian Thaysen, Geschäftsführer der CLASSIC Schmierstoff GmbH & Co. KG.**

Auch EMKA Schmiertechnik blickt zuversichtlich auf die Zusammenarbeit.

„Für EMKA und unsere Geschäftspartner ist diese Partnerschaft ein wichtiger und positiver Schritt. Unsere Kundennähe und die klare Ausrichtung auf den Autoteilehandel und die Werkstätten bleiben bestehen. Gleichzeitig gewinnen wir neue Möglichkeiten, unser Sortiment, unsere Dienstleistungen und unsere Marktpresenz weiterzuentwickeln. Davon sollen insbesondere unsere Kunden und Partner profitieren“, betont **Volker Kilthau, Geschäftsführer der EMKA Schmiertechnik GmbH.**

Klare Perspektive für die Zukunft

Die Zusammenarbeit wird schrittweise ausgebaut. Im Fokus steht die Bündelung gemeinsamer Kompetenzen, die Erschließung neuer Marktpotenziale und die kontinuierliche Verbesserung des Angebots für Handel, Werkstätten und Industrie.

Das gemeinsame Ziel: Bewährtes bewahren, neue Chancen nutzen und Kunden auch zukünftig als starke, verlässliche Partner zur Seite stehen.

Sebastian Thaysen

Geschäftsführer

CLASSIC Schmierstoff GmbH & Co. KG

Volker Kiltbau

Geschäftsführer

EMKA Schmiertechnik GmbH